

PÅ ØVERSTE HYLLE

KUNDEMAGASIN FRA HESSELBERG TRUCK

Linde
GAFFELTRUCKER

KRAFTFULLT SAMARBEID 4 /
FRA DEN RØDE LØPEREN 8 /
KONGEN AV TERMINALEN 10 /
PENT BRUKT MERKEVARE 15 /





100 år i bransjen

VI LEVERER

Førsteklasses trucker

LAGERTRUCKER

Lindes sortiment av trucker dekker alle behov - fra de enkleste jobber til de tyngste løft. Hver truck er utstyrt med den nyeste og mest avanserte teknologi, tilpasset dagens krav til effektivitet og et ergonomisk arbeidsmiljø på lageret. Med Hesselberg sitt landsdekkende servicenett kan du også alltid være trygg på at du får den hjelpen du trenger, når du trenger den.

Kontakt oss for mer informasjon og tilbud!

SERVICE

Hesselberg truck har et landsdekkende servicenettverk. Vi tilbyr serviceløsninger ut fra kundens behov og har faste lave priser på:



TOTALSERVICE

FOREBYGGENDE SERVICEAVTALE

SAKKYNDIG KONTROLL



PÅ ØVERSTE HYLLE

Innhold:



Kraftfullt samarbeid / 4-6



Siste nytt fra Linde / 8-9



Kongen av terminalen / 10-11

Lagertrucker	2
På pallen	3
Kraftfullt samarbeid	4
Åpen dag / Truckførerkurs	7
Fra den røde løperen	8
Kongen av terminalen	10
Kraften i en god ide'	13
Service og deler	14
Pent brukt merkevare	15
På dashbordet	16

PUBLISERT AV:

Hesselberg Truck AS

DESIGN: Frekk Strek

TEKST & FOTO:

June Tryggvason,
Bjørn Gustavsen

TRYKK: Ottesen Grafisk

OPPLAG: 6000 eks

Markedsdirektøren har ordet

PÅ PALLEN

Det er vår i luften! Selv midt på Økern der Hesselberg har sitt hovedkontor kan jeg kjenne duften av vår.

Fra kontoret mitt kan jeg se at solen skinner på de røde Linde-truckene som står oppstilt på plassen. De monteres og poleres før de sendes ut til sine nye eiere. Det har blitt mange av de den siste tiden. Solen har også skint på oss i Hesselberg Truck en god stund nå. Vi ser at den positive trenden vi har hatt de tre siste årene forsetter.

Vi glemmer ikke det viktigste

God omsetning er gledelige nyheter for oss i Hesselberg Truck. Det gir oss muligheten til å se fremover og tenke større, samtidig som vi holder fokus på det som er det essensielle i vår business, nemlig kundene våre!

Vårt daglig fokus er å se på det som holder oss gående, nemlig våre eksisterende kunder og deres krav og behov. Vi er takknemlig for tilliten alle våre kunder har gitt oss, og vi jobber videre med stort engasjement for å gi kundene våre tilfredstillende service og oppfølging. En videreutvikling av servicen vår står som en hovedprioritet, og derfor ansetter vi stadig flere serviceteknikere. Hesselberg Truck skal ha god nok kapasitet slik at vi kan serve kundene våre slik de ønsker å bli servet. Kosteffektiv drift er alfa og omega for kundene våre, så oppetid for truckene er det viktigste. Da har servicefolket vårt en viktig oppgave, nemlig å ta vare på de Linde-truckene vi selger.

Mitt absolutte hovedmål er at truckene til enhver tid skal være i de beste hender gjennom våre servicefolk. Vi vet at nedetid på truckene er kostbart for kundene.

Vi vet også at det mest kostbare for kundene våre er truckføreren. Da er det ekstremt viktig med komfort i trucken og at trucken er tilgjengelig i de timene truckføreren er tilgjengelig. Godt er det da at vi har markedets beste samarbeidspartner i Linde, som har høyt fokus på nettopp komfort og ergonomi.

Innovativ leverandør

Vi samarbeider fremtidsrettet og tett med Linde for å videreutvikle truckene og tenke innovativt. Linde ligger blant annet langt fremme på AGV (Automated Guided Vehicles) og her har Hesselberg Truck noen spennende prosjekter på gang.



Vi kan vise til god erfaring med litium-batteriene fra Linde som Europris blant annet er en fornøyd kunde av. I tillegg leverer Linde nå Fuel Cells batterier som er spådd det neste store innenfor batterier i markedet.

En stor del av jobben min er nettopp å opprettholde det tette samarbeide med våre europeiske leverandører, og holde oss oppdatert på hva som er nytt der ute i verden. Hverdagen består av mye reising og lange dager, men jeg kan da ikke klage... Jeg har nettopp kommet tilbake fra en presstur til Châtelleraut i Frankrike, og ble presentert noen tøffe løsninger som du kan lese mer om i magasinet. Her har vi mye å glede oss til i tiden fremover!

Ferrari med på laget

Nå skal jeg pakke kofferten igjen og snu nesa mot Italia til Ferrarifabrikken i Milano. I sist nummer nevnte jeg lansering av nye stortrucker fra et nytt fabrikat. Nå er tiden kommet og vi er allerede godt i gang med vårt nye samarbeid med CVS Ferrari! Med disse stortruckene i porteføljen kan vi igjen si at vi en komplett leverandør av trucker.

Vi takker igjen for tilliten kundene våre har gitt oss og ønsker alle en fin vår. Kos dere i solen med vårt nye kundemagasin og ta gjerne en titt på vår nypolerte nettside også.

God lesning!

Kai Paulshus
Markedsdirektør



KRAFTFULLT SAMARBEID

Vi svinger inn gjennom portene på Berggård Amundsen sitt hovedkontor og sentrallager i Ski. Mens vi venter på at Thomas Wasenius, driftssjefen på sentrallageret skal bli ferdig med lunsjen, kan distriktssjef i Hesselberg Truck, Ståle Johnsen-Nauste, fortelle at det inngående samarbeidet mellom Hesselberg Truck og Berggård Amundsen har hatt en lysende start.

Nylig signerte nemlig Hesselberg Truck med sine Linde trucker en landsdekkende totalavtale med el-grossisten Berggård Amundsen. Thomas kommer løpende ned fra kantina og møter oss med et stort smil og gir en kort innføring av selskapet.

- Vi er en av de fire største el-grossistene i Norge sammen med Otra Norge AS, Solar, og Elektrosand. Forskjellen på oss er at vi er det eneste norsk- og familieeide selskapet. Vi omsetter for ca. 1,4 milliarder, med 200 ansatte fordelt på 25 avdelinger inkludert hovedkontoret her på Ski. Her er vi ca. 70 ansatte som holder til. Avdelingene er spredt rundt i Oslo, på Sørlandet, i Bergen, Tromsø og Finnsnes. De fleste er servicesentre, men vi har også noen mindre butikklagere der ute.

Thomas lener seg frem på stolen og forteller videre at det er på hovedlageret den desidert største aktiviteten er.

- Det er herfra vi forsyner butikkene rundt om i landet. Vi er spredt på så mange avdelinger, så det er ulike behov som skal tilfredsstilles når valg av truckleverandør skal tas. Men det er på sentrallageret de største behovene og utfordringene ligger. Da er det naturlig at vi blir premissgivende i en slik kartlegging før en anbudsprosess. Behovet viste seg å være en total rammeavtale med nye trucker, leietrukker og totalservice.

Det ble totalpakken som var utslagsgivende i valg av samarbeidspartner som til slutt endte på Hesselberg Truck.

- Hesselberg Truck er en stor og trygg aktør som står for kvalitet og det betyr mye. Vi var ute etter forutsigbarhet og et langsiktig samarbeid. Avtalen vi har signert er en 5-års avtale med mulighet for forlengelse. Det er også veldig kostbart å fornye en hel truckpark, så dette må gjøres gradvis. Det betyr at vi fortsatt har noen gamle slitere av

trucker her på lageret. De fungerer godt når de fungerer, men det er ingen hemmelighet at de trenger service oftere enn Linde sine nye trucker. En god serviceavtale har derfor vært utrolig viktig for oss, sier Thomas.



Fra venstre:
Thomas Wasenius, Johnny Sandtorv,
Martin Emmertz og Ståle Johnsen-Nauste.



Thomas og Ståle diskuterer utfordringene rundt stabler av krevende tromler. Her på Berggård Amundsen har de en egen avdeling på lageret med tromler i alle størrelser.

Et unikt servicetilbud

- Det som har vært unikt for avtalen med Hesselberg Truck, er at de også skrur på konkurrentenes trucker.

- Truckparken vår består fortsatt av gamle trucker av ulike merker og vi har behov for servicetekniker stort sett hver uke på disse gamle truckene, forteller Thomas.

- Det er ikke hver dag at serviceteknikere skrur på andre truckmerker, men vi vet at det er kostbart å bytte ut en hel truckpark og at det må skje over tid. I mellomtiden assisterer vi så godt vi kan med service på de gamle, sier Ståle.

En annen viktig faktor i en serviceavtale er nærheten til teknikeren slik at kort responstid kan overholdes. Det er selvfølgelig Thomas veldig avhengig av å hvis

truckene stopper. Hesselberg Truck har opptil flere teknikere i Ski-område.

- Det er svært få ganger jeg har ringt etter en servicetekniker fra Hesselberg Truck og de ikke har kommet på rimelig kort tid. Vi har en responstid på to timer, men servicegutta kommer av og til på 5 minutter hvis de er i nærheten. Noen ganger går det kanskje litt over tiden, men da står de som regel midt i en jobb de må gjøre ferdig. Og det har vi også forståelse for, legger Thomas til. - Men er det noe vi har akutt, så får Hesselberg Truck omdirigere en tekniker til oss.

- Og det løser vi alltid, sier Ståle: Hvis jeg ringer til Serviceleder Bjarne, så har han alltid full oversikt over hvor hans serviceteknikere er, og da har vi en mann på vei innen veldig kort tid.

- Det har ingenting med de nye Linde

truckene til Hesselberg å gjøre, men det gjelder de gamle sliterne vi må ringe inn service på, presiserer Thomas.

- I og med at truckparken vår har vært gammel og nedslitt har servicekostnadene frem til avtalen ble inngått vært formidable. Her har vi hatt en stor kostnadsbesparelse. Nå har vi en månedlig fast totalavtale som dekker alt bortsett fra batteribytte og selvpåførte skader. Hvis det er noe reklamasjon eller annet, så er dette også dekket i avtalen. Rapporten på eksakt hvor mye som er spart er ennå ikke klar, men at det har vært en stor besparelse er helt klart, uten tvil, sier en tilfreds Thomas fra kontorstolen sin.

Innovativ samarbeidspartner

- Når man leverer nytt utstyr og maskiner til en kunde så møter man alltid noen utfordringer i innkjøringsfasen. Vi har endret litt på strukturen og levert trucker til tiltenkte arbeidsområder. Som f.eks. noen gaffler vi har levert nå, forteller Ståle.

- På slike ting har Ståle vært en unik kontaktperson, og veldig behjelpelig med de utfordringene vi har. Artikkene vi har her på lageret er ikke akkurat A4. Nylig har vi f.eks. fått levert en ny type trommel på lageret vårt. I den forbindelse har vi fått en egen ledestabler. Det er en egen truck som er spesialbygd for å håndtere slike tromler. Det har ikke flate, men skråstilte gaffler slik at man kan kjøre rett under trommelen og løfte den opp. Vi har også en egen kabelavdeling til tromlene, hvor vi har en helt annen løsning på skyvemasten enn en standard skyvemast, forteller Thomas.

Alt av tilleggsutstyr kjøper alle truckleverandører av eksterne underleverandører. Det er 4-5 store leverandører av slikt utstyr på markedet i dag.

- Hesselberg Truck har en veldig god dialog med alle leverandørene. Sammen finner de løsninger der det er behov for spesialtilpasninger, som i nevnt eksempel med håndtering av tromlene. Her har vi sammen med en av våre underleverandører kommet frem til en løsning, sier Ståle, og tar frem sin Ipad og viser Thomas en arbeidstegning på en gaffelløsning, utarbeidet av de i felleskap på bestilling fra BA.

- Det liker jeg godt med Hesselberg Truck, at de er innovative og tenker nytt, og ikke redde for å prøve ting. De har god dialog med Linde-fabrikken i Tyskland på utvikling, og det er noe vi som kunde nyter godt av. Det synes jeg er veldig spennende, legger Thofylt mas til.

Innkjøringsfasen

Vi tar på oss vernesko og vest og tar turen ned til lageret og er vitne til en aktiv stab som kjører effektivt rundt mellom høye reoler fylt med tromler og esker.

- Vi har noen truckførere på lageret med veldig lang fartstid, og da er det naturlig at man møter noe skepsis når nye trucker innføres. Men innkjøringen har gått overraskende bra, og her har jeg fått klar beskjed: "Du må kjøpe flere slike trucker Thomas!"

- Bare det å komme seg opp i riktig høyde uten å belaste kroppen unødvendig har utgjort stor forskjell. Dette har vært en vinn-vinn situasjon for oss. God ergonomi og komfort for førerne og mindre sykemeldinger. Samtidig er Linde-truckene mer stillegående, noe som også er en god HMS-sak. Det er mer demping i trucken og du får ikke den støyen og vibrasjonen som fra andre trucker. Blue-spot er også montert i toppen slik at vi ser i hvilken retning trucken kommer. Dette forebygger sammenstøt, så den er vi også veldig fornøyd med, avslutter Thomas.

Og her forlater vi Thomas og hans hovedlager i Ski for denne gang.

Vi takker for praten og kjører ut den samme porten vi kom inn. Vi ser nå frem mot at flere av de gamle sliterne blir byttet ut med nye Linde-trucker i truckparken til Thomas. Da kan kanskje både truckførere og serviceteknikere få seg en bitteliten velfortjent pust i bakken?

"Du må kjøpe flere slike trucker Thomas!"



Truckfører Øystein Johansen bannet litt når han fikk den levert og synes det var litt uvant i begynnelsen, men nå har han kapret Linde-stableren L12 og lover bråk hvis den blir byttet ut.

ÅPEN DAG I BERGEN!

19. mars sto dørene hos Bergenavdelingen til Hesselberg Truck på vidt gap. Tiden var igjen inne for Åpen dag og denne gangen hadde de gleden av å invitere sine kunder til flotte og nyoppussede lokaler. Flere eksisterende kunder møtte opp for å høre og se på nyhetene fra Europas største produsent, Linde!

Alle servicemekanikere var på plass for å besvare spørsmål fra kundene. Også ble det videreformidlet informasjon om Hesselberg sitt lokale lager med tilgjengelige slidedeler og den korte responstiden Bergen kan skilte med på service.

Distriktssjef, Hans Erik Ørbeck og salgssjef Per Erik Pedersen gikk nøye gjennom truckenes fordeler og bisto med prøvekjøring og testing. Her var den nye skyvemasttrucken med sin unike kjørekomfort viktig for kundene å teste. Slik komfort finner man kun hos Linde-trucker!

Det var også et stort fokus på elektriske motvektstrucker. Her stiller Linde sterkt med truckserier som bruker svært lite energi i forhold til effektiv løftekapasitet.

Og for sultne lunsjgjester tok servicemekaniker Jan Gunnar Olsen på seg kokkeluen og bidro med herlig grillmat som smakte fortreffelig!

Vi sees igjen neste år!



Servicemekaniker og grillmester
Jan Gunnar Olsen



Formann Arild Øksnes og
Truckoperatør Ann Beate Hjertaas fra
Norsk Gjenvinning avd. Mongstad



Hans Erik Ørbeck
Distriktssjef Hordaland og
Sogn og Fjordane

Åpne dager i 2015:

Stavanger: Fredag 24. april
Hedmark: Torsdag 11. juni

Haugesund: Fredag 28. august
Oslo: Torsdag 3. september

TRUCKFØRERKURS!

Alle som skal kjøre gaffeltrucker skal ha gjennomført truckførerkurs. Hesselberg Truck AS har opplæring for førere av alle truck-klasser i henhold til det gjeldende regelverk, med mål om at de skal bli førere med gode ferdigheter og kunnskaper.

HESSELBERG TRUCK HAR KURS I FØLGENDE KLASSER:

- T1: Palletruck, trekktruck og støttebenstruck med gående/stående fører
- T2: Skyvemasttruck og støttebenstruck med fast førerplass
- T3: Høytløftende plukktruck, smalgangstruck og kombitruck med løftende førerplass
- T4: Motvektstruck, alle modeller opp til 10.000 kg løfteevne
- T5: Sidelaster



Meld deg
på kurset
nå!

For forespørsel om
kurs, send mail til:
truckskolen@hesselberg.no



Meld deg
på vårt
nyhetsbrev

Hold deg oppdatert på hva som
skjer i Hesselberg Truck.

Meld deg på vårt nyhetsbrev på
hesselbergtruck.no

Outstanding Performance 2014!

Hesselberg Truck ble nok en gang overlevert prisen «Outstanding Performance» fra Linde Material Handling. Begrunnelsen for dette var Hesselberg Trucks flotte resultater på solgte trucker og markedsandel.

Prisen gir naturlig nok ny inspirasjon til å fortsette den gode innsatsen både internt hos Hesselberg Truck og ut mot kundene og markedet.



Vi kom nettopp tilbake fra en tur til Châtellerault i Frankrike der vi ble presentert siste nytt fra Linde. Godsakene var oppstilt på rekke og rad og her har du noen smakebiter....

**SISTE
NYTT!**

FRA DEN RØDE LØPEREN

LINDE ROBOTICS

LINDE LANSERER DE FØRSTE FØRERLØSE TRUCKER

Den nye teknologiske utviklingen bringer ubemannede førerløse trucker i fokus som løsninger for mer effektiv intern vareflyt. Trucken selges under paraplyen Linde Robotics og er utviklet i samarbeid med robotikkspesialist Balyo. Enhetene er enkle å installere og bruke. Med Linde L-MATIC L HP støttebenstruck og Linde P-MATIC trekk-truck, er de første modellene nå ute i markedet.

HVEM HAR NYTTE AV FØRERLØSE TRUCKER?

Gjennomføringen av automatlagre er verdt å vurdere spesielt for brukere med lagerhåndteringsprosesser som er repeterende og involverer lengre avstander.

INTELLIGENT STANDARDUTSTYR

Linde L-MATIC L HP støttebenstruck har en lastekapasitet på 1,2 tonn og akselererer til 1,6 m/s maksimum, både med og uten last. Linde P-MATIC trekk-truck, har en slepekapasitet på 5 tonn og når en maksimal hastighet på 2 m/s.

Begge modellene er basert på Lindes eksisterende modeller, noe som forenkler service og tilgang på reservedeler. I tillegg har Linde-MATIC versjonene en navigasjonslaser, sikkerhetsskannere foran og bak, et 3D-kamera eller en gardinlaser, en innebygd datamaskin med syv-tommers LCD-skjerm, samt visuelle og akustiske varselindikatorer. En nødstoppknapp er montert på hver side. Disse innovative funksjoner tillater robot-truckene å jobbe i miljø sammen med mennesker og andre kjøretøy. Eventuelle hindringer oppdages umiddelbart, trucken stopper opp til hindringen er fjernet.

Kjøretøyene kan enkelt integreres i eksisterende flåter eller lageroppsett og gir mulighet for gradvis utbygging.



NY GENERASJON STØTTEBENSTRUCK

FLEKSIBEL LAGERHJELP MED KOMFORT

Linde lanserer i disse dager en ny serie støttebenstrucker fra 1,4 og opp til 2-tonns kapasitet. Truckene leveres enten for gående fører, eller med førerplattform. Den nye støttebenstrucken kommer standard med en høyde og vektindikator med en nøyaktighet på +/- 50 kg. Batteridekslet er optimalisert for bedret sikt ned på gaffer. Det leveres et stort antall av mastvarianter opp til 5,4 meter løftehøyde. Mulighet for hurtigløft med 0,4 m/sek løftehastighet kan tilbys for bedret effektivitet.

Truckene er utstyrt med full avfjæring av førerplattform og sidebeskyttelse. L14 AP til L20 AP er utstyrt med en kraftig, vedlikeholdsfri 2,3 kW AC drivmotor som gir en rask akselerering opp til 10 km/t. Som ekstra sikkerhet er truckene utstyrt med «curve assistant» som reduserer hastigheten i svinger proporsjonalt med styrevinkelen.

“Soft Landing” er en annen standard-funksjon. Dette sørger for myk nedsenkning av lasten ved å redusere senkehastigheten før gaflene treffer støttebena.

For å beskytte føreren fra benskader, må det være tilstrekkelig avstand mellom brukeren og kjøretøyet til enhver tid. Dette sikres med “Proporsjonal-hastighet” funksjonen: Kjørehastigheten på stableren reduseres gradvis når styrearmen beveges oppover. Trucken stopper når styrearmen står i øvre eller nedre posisjon. I bakker og ramper vil truckfører få hjelp av «hill holder» som hindrer trucken fra å trille ukontrollert bakover.

Trucken er utstyrt med en bryter som muliggjør kjøring med styrearmen i loddrett stilling. Dette sørger for at trucken kan manøvrere i meget trange områder. Ved å holde nede samme bryteren vil trucken kjøre i krypehastighet.

BATTERIER

Det er to ulike alternativer når det kommer til batteribytte. I tillegg til standard vertikalt løft av batteriet, er det mulighet for å få truckene levert med horisontalt batteribytte med en hjelpe-spak for lettere å få ut batteriet.



LITEN EVO MED STORE FORDELER

MERKBART ØKT KOMFORT

Føreren av den nye serien kan se frem til den nyeste generasjonen av førerstoler med optimaliserte seteputer for optimal sittestilling og forbedret vibrasjonsdemping. Setene velges med mekanisk- eller luftfjæring. Videre er armlenet redesignet med nye elektroniske løftespaer, som øker komforten. Føreren kan enkelt justere armlenet i høyde og lengderetning. Armlenet har også et integrert oppbevaringsrom for lommebøker, nøkler eller mobiltelefon.

ØKONOMISK OG HOLDBAR

Drivstoff-forbruk og eksosutslipp er en aktuell problemstilling i dag. I tillegg til en økonomisk 1,9 liter diesel-motor og det unike Linde hydrostatiske kjøresystemet, har Linde H14 til H20 EVO modellene nå også en elektrisk kjølevifte for redusert forbruk. Ved bestilling kan kunden selv vektlegge ytelsen på trucken med tre ulike ytelsesmodus; rask og effektivt, gjennomsnittlig eller økonomisk. En fersk ytelsestest viste at med denne nye serien er trucken klart foran konkurrentene når det gjelder energiforbruk og håndteringskapasitet.

Pålitelighet i bruk er en av de viktigste kravene for alle operatører av gaffeltrucker. Linde H14 til H20 er nå utstyrt med «Linde Engine Protection System». Et overvåkingssystem som kontrollerer temperaturer og væsknivåer i motor, hydrostat og hydraulikksystem. Eventuelle feilmeldinger og avvik blir vist på instrumentpanelet. Systemet reduserer automatisk hastighet for å beskytte motoren mot ytterligere skade.



Hesselberg Truck er nå ny importør av CVS FERRARI i Norge!
Sammen er vi stolte over å kunne introdusere den nye
F500 Reachstacker-serien.

KONGEN AV TERMINALEN!



CVS FERRARI REACHSTACKER F500-RS5

- En kompakt maskin med lav svingradius.
- Vridningssikker bom med evne til å stable opp til 6 containere i høyden.
- Markedets største førerkabin
- "King Size" styreksel
- Lavt drivstoff-forbruk for lavt CO2-utslipp.

CVS Ferrari F500 Reachstacker er et teknisk mesterverk laget for å øke verdiskapningen ved å forlenge utstyrets levetid og drastisk redusere driftskostnadene, i tillegg til å innføre en enestående kontroll av enheten og dens systemer.

TEKNIKK

Et unikt system laget av de beste kvalitetskomponenter implementert i et sterkt sveiset understell. Rammen er designet for å oppnå best mulig strukturell styrke. Drivverket er sentralt plassert for å gi best mulig filtrert luftstrøm og maksimere hydraulikkoljesystemets effektivitet.

CVS FERRARI F500 serien er den første noensinne tilpasset elektrohydraulikk. Disse moderne distribusjonsventilene reagerer mye raskere til kraftbehovet og modulasjon enn hydrauliske systemer. Deres momentante responsen sparer tid og unngår betydelig drivstoffsvinn. Dessuten beskytter den motoren mot unødvendig blokkeringstress. På denne måten forlenger den sin levetid. Med nesten doblet kjølekapasitet av hydraulisk- og girolje, utstyrt med termostatstyrt vifte, klarer F500 effektivt å arbeide både i tropiske varme og polarkalde omgivelser.



FØRERMILJØ

Den tøffeste og beste Reachstackeren i verden er også den mest intelligente og kommer med et av det beste førermiljøene industrien noensinne har sett.

F500 serien har den splitter nye, "space age" ARIA hytta, den romsligste førercabinen i markedet, implementert med de nyeste løsningene innen ergonomisk vitenskap. Utformingen av knapper og brytere i "lett å se og lett å nå" stillinger gir et komfortabel konsollpanel, justerbart fra sete med kontaktløs joystick, som proporsjonalt styrer bom- og sprederfunksjoner.

En kraftig kjørecomputer integrerer maskinsystemets data og parametere og gir sanntidsinformasjon. Alle funksjoner er tilgjengelige via et heavy-duty-digitalt display.



OMFATTENDE LOGGSYSTEM

Funksjonell loggbok holder styr på hver advarsel eller alarm og poster hver lasthåndtering utført av maskinen.



KRAFTEN I EN GOD IDÉ

55 ÅR MED HYDROSTATISK DRIFT

For å komme opp med spaktakulære og teknologiske oppfinnelser trengs det tid. Først av alt må det lang utvikling og testing til for å oppnå markedets behov og for å sikre seg at man ikke blir tvunget ut av konkurrentene over natten. Deretter, når dette hinderet er overvunnet, må oppfinnelsen stadig settes på prøve for å tilfredsstille kundebehovet og markedsutfordringene som konstant endres.

Av denne grunn har Linde sine ingeniører aldri vært tilfreds med hva de har oppnådd; i stedet, helt fra starten, har de søkt etter å perfektionere hydrostat og forbedre effektivitet, kvalitet og miljøvennlighet på hver nye enhet. Med sin dobbelt nytte av høyere effektivitet og mer presise kontroll, har vår hydrostatdrift nesten ingen konkurrenter. I motsetning til et mekanisk drivsystem, overfører dette systemet strøm via lukket hydraulikksystem og oljetrykket fordeler kraften jevnt og direkte til de to motorene i drivhjulene. Dette gir våre trucker sin unike følsomhet og effektivitet.

Clutch og girkasse blir overflødig. Bremsene er ikke nødvendig heller: En to-pedal flytter trucken forover eller bakover automatisk, og trucken stopper automatisk når pedalen slippes.

Til syvende og sist er det disse fordelene som har gjort Linde til en av de ledende globale merkevarene innen industritrucker - og skapt en ny standard for kvaliteten på våre produkter.

1960

Linde lanserte den første gaffeltrucken med en hydrostatisk drift i 1960 - Hubtrac. Dette var starten på jevn kjøring, enkel og presis håndtering, redusert slitasje og en høy grad av sikkerhet.



1968

Det neste trinnet i utviklingen av trucken og hydrostatisk drift- utviklingen: Den 314-serien ble produsert fra 1968 til 1980

1985

Linde 351-serien kom med avansert og mer kompakt hydrostatisk drift og var de mest solgte truckene i Europa mellom 1985 og midten av 2003



2002

Takket være den nyeste generasjonen av hydrostatisk drift, som ikke har mekanisk reduksjonsgir, gir 39x-serien enda større effektutnyttelse

2015

Forsatt markedets ledende på hydrostatisk drift. Linde stopper aldri med utviklingen.....



TEKNOLOGI KAN KOPIERES. DET KAN IKKE OVER 50 ÅRS ERFARING

Slik blir det resultater av. Med Hydrostatdrift er vi markedets beste på drivstofføkonomi, samt lave servicekostnader grunnet lengre serviceintervaller.

Med Hydrostatdrift har Linde også sørget for at truckføreren gjør 50% færre bevegelser for å gjøre samme jobb som konvensjonelle trucker, og er således mer uthvilt etter endt arbeidsdag. En uthvilt truckfører vet vi er mer konsentrert på jobb, og sørger for mer jobb utført med mindre skader på gods og utstyr.

GOD HMS EFFEKT

Ny utetruck med hydrostatisk drift er i full gang på Nortura på Rudshøgda. I januar kom en ny 4-tonns dieseltruck med en helt spesiell førerplass. Dette er en truck med vendbar sitteposisjon inne i hytta som gir god ergonomi for truckfører og bidrar til bedret sikkerhet ved rygging.

Avdelingen med verneombud, hovedverneombudet, personal og BHT har i prosessen jobbet tett med leverandør i arbeidsliv-senteret i NAV. Trucken er den tredje i sitt slag levert i Norge.

Truckførerne gir meget gode tilbakemeldinger på denne trucken.



Bildet: Kjell Ivar Stalsberg, Knut Erik Antonsen og Trygve Baklien er godt fornøye med den nye trucken.

Vi tilbyr: **SERVICE** fra øverste hylle

Hesselberg truck har et landsdekkende servicenettverk. Vi tilbyr serviceløsninger ut fra kundens behov og har faste lave priser på:

-  **TOTALSERVICE**
-  **FOREBYGGENDE SERVICEAVTALE**
-  **SAKKYNDIG KONTROLL**



Kampanjer

Kampanjeperiode: 01.02.15 - 01.08.15

GAFFEL- FORLENGERE

Standard dimensjoner i forskjellige lengder

RABATT
-25%
i kampanje-
perioden



Kampanjeperiode: 01.02.15 - 01.06.15

LED ARBEIDSLYS



- Ekstremt lang levetid
- Motstandsdyktig mot vibrasjoner
- Lavtstrømforbruk
- Optimalisert synsfelt
- Monteringsmålene & plugger identisk med eksisterende lamper
- Identisk med eksisterende originale Linde arbeidslamper

Artikkel	Trucktype	Kampanje- pris
LINDE LED-PC 10-36V	336, 386-388, 391-394, 396	1.750,-
LINDE LED-10-80V	336, 386-388, 391-394, 396	1.750,-

Kampanjeperiode: 01.04.15 - 30.09.15

KVALITETS- VISKERE

Gjennom vinter- og vårmånedene er slitasjen på viskerne som kjent veldig stor.

Skaft deg nye viskere

NÅ som gir deg klar sikt. Lenge!

RABATT
-40%
i kampanje-
perioden

KONTAKT OSS!

Se full oversikt over alle Hesselberg Truck sine selgere og mekanikere på våre nettsider: www.hesselbergtruck.no
For direkte kontakt med ordrekontor ring **tlf: 22 88 73 33**

PENT BRUKT

merkevare fra Linde!



LINDE 80D-396 DIESELTRUCK

- 2011 modell
- Løftekapasitet 8000 kg
- Løftehøyde 4450 mm
- Gaffelspreder-sideskift



LINDE H45D-394 DIESELTRUCK

- Containerutførelse
- 2008 modell
- Løftekapasitet 4500 kg
- Løftehøyde 2700 mm
- Gaffelspreder-sideskift



LINDE R16X-116 SKYVEMASTTRUCK

- 2010 modell
- Løftekapasitet : 1600 kg
- Løftehøyde : 7855 mm
- Sideshift



LINDE R14X-116 SKYVEMASTTRUCK

- 2007 modell
- Løftekapasitet 1400 kg
- Løftehøyde 7995 mm
- Sideshift

Vi har bruktruck i alle vekt- og prisklasser!

**KONTAKT DIN LOKALE SELGER FOR
TILBUD I DAG! SE BAKSIDEN >>**

**Nypolerte
nettsider!**



*Vårengjøringen er tatt
her hos Hesselberg og vi
har pusset på både nye
trucker og nye nettsider.*

*Nytt design og
funksjonalitet på våre
nettsider og spennende
nyheter fra Linde!*

www.hesselbergtruck.no

Landsdekkende salgs- og serviceorganisasjon

AKERSHUS SØR/OSLO

Distriktssjef: Ståle Johnsen-Nauste
Mob: 95 25 53 57
Mail: stna@hesselberg.no
Serviceleder: Bjarne Selfors
Mob: 95 25 53 10

AKERSHUS VEST/OSLO

Distriktssjef: Roar Jølstadengen
Mob: 95 25 53 18
Mail: rojo@hesselberg.no
Serviceleder: Bjarne Selfors
Mob: 95 25 53 10

AKERSHUS NORD

Distriktssjef: Tor Arne Heiberg
Mob: 95 25 53 33
Mail: tohe@hesselberg.no
Serviceleder: Tron-Arne Kaksrud
Mob: 95 25 53 27

ØSTFOLD

Distriktssjef: Sverre Soli
Mob: 95 25 53 00
Mail: svso@hesselberg.no

BUSKERUD/VESTFOLD/TELEMARK

Distriktssjef: Lars Kristian Halvorsen
Mob: 95 25 53 40
Mail: lhal@hesselberg.no
Serviceleder: Trond Mørk
Mob: 95 25 53 41

AUST- OG VEST-AGDER/ ROGALAND SYD

Distriktssjef: Per Jørgen Kristoffersen
Mob: 95 25 53 20
Mail: pekr@hesselberg.no
Serviceleder (Aust- og Vest-Agder):
Tobias Thompson
Mob: 95 25 53 16
Serviceleder (Rogaland Syd):
Ove Torkildsen
Mob: 95 25 53 21

Kontakt vårt delelager for deler:
TELEFON: 22 88 73 33

HEDMARK/OPPLAND

Distriktssjef: Ole Jørgen Jensen
Mob: 95 25 53 31
Mail: ojje@hesselberg.no
Serviceleder: Steffen Nylund
Mob: 95 25 53 13

ROGALAND NORD

Distriktssjef: Leif Inge Vika
Mob: 95 25 53 59
Mail: levi@hesselberg.no
Serviceleder: Ove Torkildsen
Mob: 95 25 53 21

HORDALAND/ SOGN OG FJORDANE

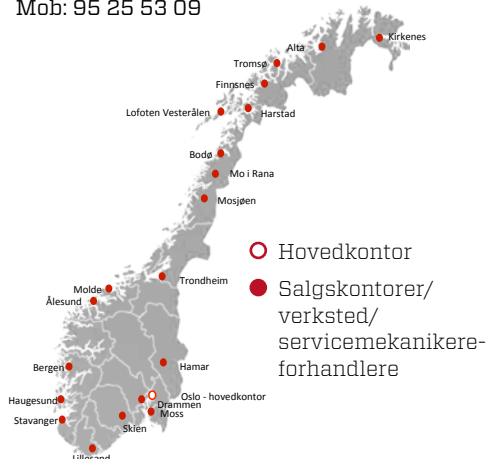
Distriktssjef: Hans Erik Ørbeck,
Mob: 95 25 53 35
Mail: haor@hesselberg.no
Serviceleder: Steinar Nesheim
Mob: 95 25 53 29

MØRE OG ROMSDAL

Distriktssjef: Jan Steinar Bolstad
Mob: 95 25 53 17
Mail: jabo@hesselberg.no
Serviceleder: Frank Leirmo
Mob: 95 25 53 42

SØR/NORD-TRØNDELAG/ NORDLAND/TROMS/FINNMARK

Distriktssjef: Hans Hagen
Mob: 95 25 53 51
Mail: haha@hesselberg.no
Serviceleder: Eivind Rodal
Mob: 95 25 53 09



PÅ DASHBORDET

med Ståle Johnsen-Nauste

Vi tok en telefon til Ståle, Hesselberg Truck sin distriktssjef for Akershus Sør/Oslo, og hørte hvordan det sto til.

Hvordan er været hos deg i dag?
Egentlig ganske fint. Lettskyet, oppholdsvær.

Har du mye å gjøre om dagen?
Ja, jeg har veldig mye å gjøre. Veldig mange forespørsler og mange kunder som ønsker tilbud. Jeg har en god blanding av faste og gamle kunder, men jeg jobber mye med kunder jeg har jobbet med før.

Hva tror du er den største forskjellen på markedet hos deg og resten av landet?
Kundetetthet og størrelsen på kundene er noe større i Oslo og Akershus enn resten av landet. Det er vel den største forskjellen.

Hva er dine argumenter for at kundene skal velge Hesselberg og Linde?
Det er gjennomgående veldig god kvalitet på maskinene våre. Også er det alltid hyggelig å få veldig gode tilbakemeldinger fra brukerne, og det får vi mye av. Det som går igjen er som nevnt kvalitet, ergonomi og brukervennlighet.

Hvilke typer kunder har dere?
En god blanding. Alt fra en-trucks brukere til store avtalekunder.

Til slutt: Hva har du på dashbordet?
Her er det ryddig og støvfritt. En telefon og GPS.

Takk for praten Ståle!

